2018年3月期 決算概況





キャリア実現支援企業

東証JASDAQ:9696

http://www.with-us.co.jp

目次

ウィザスについて

	ウィザスとは	P. 3
	トップメッセージ	P. 4
	会社概要	P. 5
2018年3月期 第3四半期決算業績概要	(連結)	
	業績の概要	P. 6
事業別概況		
	事業別業績	· · · · · · P. 1:
	事業別生徒数推移	P. 12
	学習塾事業	P. 16
	高校・キャリア支援事業	p.18
株主還元・CSR活動	その他	p.23
	株主還元	• • • • • p.26
	CSR活動等の実施	p.27



ウィザスとは - What is "With us" -

ウィザスグループは、学習塾事業、高校・キャリア支援事業、その他(ICT教育・能力開発事業、企業内研修ポータルサイト・コンテンツ開発販売事業、ランゲージサービス事業)など多様な教育ニーズに対応した幅広い分野での総合教育サービスを提供しております。



学習塾事業

幼児から高校生までを対象とする教科学習指導・進学受験指導並びに能力開発指導 (株)ウィザス、(株)フォレスト、(株)佑学社、(株)学習受験社、京大ゼミナール久保塾(株)



高校・キャリア支援事業

広域通信・単位制高等学校の運営及び高等学校卒業程度認定試験(高認)合格のための受験指導、保育士・介護福祉士等の資格取得に向けた学習支援、海外からの留学生を対象にした日本語教育サービス等

(株)ウィザス、(株)エヌ・アイ・エス、(株)Genki Global



その他

WEB上での速読を主体とする各種教育サービス、ICTソリューションサービスを提供するICT教育・能力開発事業、企業向け社員教育コンテンツの開発・販売を行う企業内研修ポータルサイト・コンテンツ開発販売事業、ランゲージサービス事業等

(株)SRJ、(株)V-Growth、(株)レビックグローバル、(株)吉香等



トップメッセージ

私たちは、ウィザス独自の「プラスサイクル学習法*」の実践を通じ、 生徒の「自他肯定感」向上を育むために、一人ひとりの生徒の状況や 個性を尊重し、生徒自身が自分を意欲喚起でき、自己成長し続ける力 を養える教育をめざして参ります。

※プラスサイクル学習法 (P.16ご参照)



代表取締役社長 生駒 富男

【経営理念】

3つの貢献

顧客への貢献

満足を超えた業務の遂行と 人間力発揮を通じた貢献



社員への貢献

社員・スタッフの自己成長と 真のハッピーを通じた貢献

Employee

Society

社会への貢献

コーポレートビジョンの実現と 業績向上を通じた貢献

【コーポレートビジョン】

"社会で活躍できる人づくり"を実現できる最高の教育機関をめざす



会社概要

■ **会社名** : 株式会社ウィザス (With us Corporation)

: 1976年7月10日

■ 資本金 : 1,299百万円

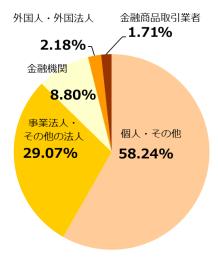
■ 本社所在地 : 大阪市中央区備後町3丁目6番2号 KFセンタービル

■ 従業員数 : 812 名(男: 588 名 女: 224 名) ※2018年3月末現在(連結)

■ 上場市場 : 東証JASDAQ

■ 発行済み株式数 : 10,440,000株 ※2018年3月末現在

■株主構成



(注1)	上記は持ち株比率で表記しております。
(注2)	その他には自己株式を含んでおります。

	株主名(2018年3月末)	所有株式数(千株)	議決権比率
1	株式会社ヒントアンドヒット	1,188	11.81%
2	株式会社増進会出版社	626	6.22%
3	ウィザス社員持株会	552	5.49%
4	堀川 直人	466	4.63%
4	堀川 明人	466	4.63%
6	株式会社明光ネットワークジャパン	267	2.66%
7	日本生命保険相互会社	249	2.47%
8	堀川 一晃	221	2.19%
9	株式会社市進ホールディングス	220	2.18%
10	賀来 昌義	191	1.90%

- (注1) 上記のほか、自己株式が377千株あります。
- (注2) 議決権比率は自己株式を控除して計算しております。



業績の概要(連結)

(単位:百万円)

	2017年3月	期 実績	2018年3月期 実績		対前期増減	
	金額	構成比	金額	構成比	金額	%
売上高	14,313	-	16,241	-	1,927	13.5%
売上原価	10,287	71.9%	11,490	70.7%	1,203	11.7%
売上総利益	4,026	28.1%	4,750	29.3%	724	18.0%
販売管理費	3,396	23.7%	3,924	24.2%	528	15.5%
営業利益	629	4.3%	826	5.1%	196	31.1%
経常利益	653	4.6%	838	5.2%	185	28.3%
親会社株主に帰属する 当期純利益	112	0.8%	177	1.1%	65	58.0%

- ■売上高 16,241万円(対前期1,927百万円、13.5%)
- ・新規出校19校、移転4校、増床4校、の設備増強
- ・M&Aによる連結子会社3社が寄与
- 日本語教育サービスを展開する㈱Genki Global、
- ランゲージサービスを展開する㈱吉香、
- 学習塾事業を展開する京大ゼミナール久保塾㈱;5カ月寄与
- ・期中平均生徒数 26,974名 (対前期+4.4%)

- ■経費 15,415百万円(対前期1,731百万円、12.7%)
- ・積極展開による設備投資と人員増
- ・M&A実施による取得費用およびのれん償却の計上
- ■特別損失 281百万円
- ・不採算校の閉鎖による固定資産減損及び連結子会社の のれん追加償却等



次期計画(連結)

(単位:百万円)

	2018年3月期 実績		2019年3月期 計画		対前期増減	
	金額	構成比	金額	構成比	金額	%
売上高	16,241	-	16,686	-	445	2.7%
売上原価	11,490	70.7%	11,811	70.8%	321	2.8%
売上総利益	4,750	29.3%	4,874	29.2%	124	2.6%
販売管理費	3,924	24.2%	3,967	23.8%	42	1.1%
営業利益	826	5.1%	907	5.3%	81	9.9%
経常利益	838	5.2%	924	5.5%	86	10.2%
親会社株主に帰属する 当期純利益	177	1.1%	370	2.2%	192	107.9%

主な施策:次代に向けた成長戦略実行のための先行投資

- ■サービス品質の向上と、時代の変化に対応した商品の提供や業態開発による顧客サービス力向上
- ■学習塾事業における新規出店
- ■M&Aによる連結子会社(京大ゼミナール久保塾㈱)が本格的に寄与
- ■資本・業務提携及びM&Aの継続実施による事業領域の拡大
- ■人的資源の確保と養成



2018年3月期 決算データハイライト (連結 BS)

当連結会計期間末の総資産は、前連結会計年度末と比べて826百万円増加し、13,478百万円となりました。

(単位:百万円)

	2017年3月期 期末実績	2018年3月期 期末実績
流動資産	5,568	6,215
現金及び預金	4,361	4,932
受取手形及び売掛金	292	332
その他流動資産	914	950
有形・無形固定資産	3,947	3,791
投資等	3,135	3,471
資産合計	12,652	13,478
流動負債	5,454	5,929
短期借入金・1年内返済予定の長期借入金・1年内償還予定の社債	896	824
前受金	2,932	3,319
未払法人税等	248	275
その他流動負債	1,376	1,510
固定負債	2,258	2,534
長期借入金・社債	307	379
その他固定負債	1,951	2,155
純資産合計	4,939	5,014
負債・純資産合計	12,652	13,478



2018年3月期 決算データハイライト (連結 CF)

(単位:百万円)

	2017年3月期 実績	2018年3月期 実績
営業活動によるキャッシュ・フロー	1,178	1,538
投資活動によるキャッシュ・フロー	△ 1,193	△ 773
財務活動によるキャッシュ・フロー	△ 268	△ 213
現金及び現金同等物の期末残高	4,263	4,839

	営業活動によるキャッシュフロー	15億38百万円	⊳ 財務活動によるキャッシュフロー	△ 2億13百万円
•	税金等調整前当期純利益	5億96百万円	• 短期借入れによる収入	19億 30百万円
•	前受金の増加	3億86百万円	• 短期借入金の返済による支出	△20億 0百万円
•	減価償却費	3億83百万円	• 長期借入れによる収入	3億 04百万円
•	のれん償却額	2億37百万円	• 長期借入金の返済による支出	△1億 55百万円
•	減損損失	1億14百万円	• 配当金の支払額	△1億 60百万円
>	投資活動によるキャッシュフロー	△ 7億73百万円	• 社債の償還による支出	△80百万円
•	投資活動によるキャッシュフロー 保険積立金の積立による支出	△ 7億73百万円 △2億34百万円	・ 社債の償還による支出	△80百万円
•			・ 社債の償還による支出	△80百万円
	保険積立金の積立による支出	△2億34百万円	・ 社債の償還による支出	△80百万円
•	保険積立金の積立による支出 無形固定資産の取得による支出	△2億34百万円 △2億23百万円	・ 社債の償還による支出	△80百万円



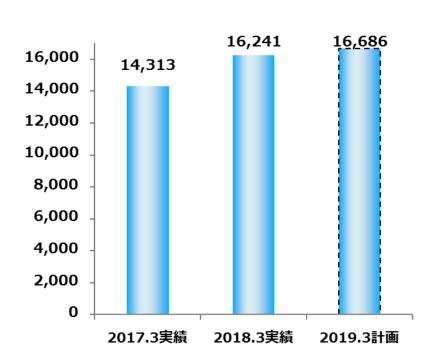


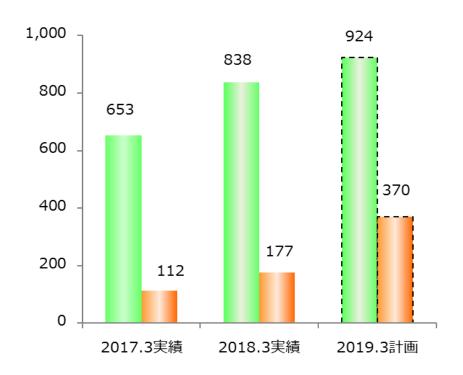
(単位:百万円)

売上高

経常利益/親会社株主に帰属する 当期純利益

■経常利益 ■親会社株主に帰属する四半期/当期純利益







事業別業績 (連結)

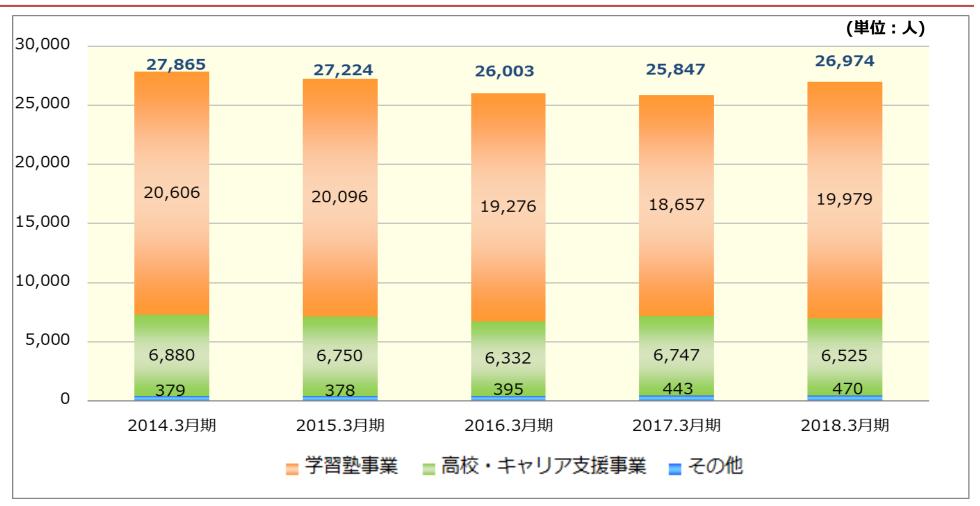
	学習塾	事業	高校・キャリア支援事業		
	2017年3月期 実績	2018年3月期 実績	2017年3月期 実績	2018年3月期 実績	
売上高	8,068	8,264	4,481	5,119	
営業利益	1,013	1,033	667	870	
校舎数	172校	181校	38校	41校	
生徒数	18,657名	19,979名	6,747名	6,525名	

	その)他	調素	と額
	2017年3月期 実績	2018年3月期 実績	2017年3月期 実績	2018年3月期 実績
売上高	1,764	2,857	-	-
営業利益	93	233	△ 1,144	△ 1,311
校舎数	7校	7校	-	-
生徒数	443名	470名	-	-

- (注)・営業利益は本社経費配賦前営業利益となります。
 - ・前期第4四半期より、各事業セグメントの業績をより適切に評価するため、「のれん償却額」を各事業セグメントに含める方法に 変更しております。
 - ・生徒数は期中平均生徒数を記載しております。



事業別生徒数推移 期中平均生徒数 (連結)

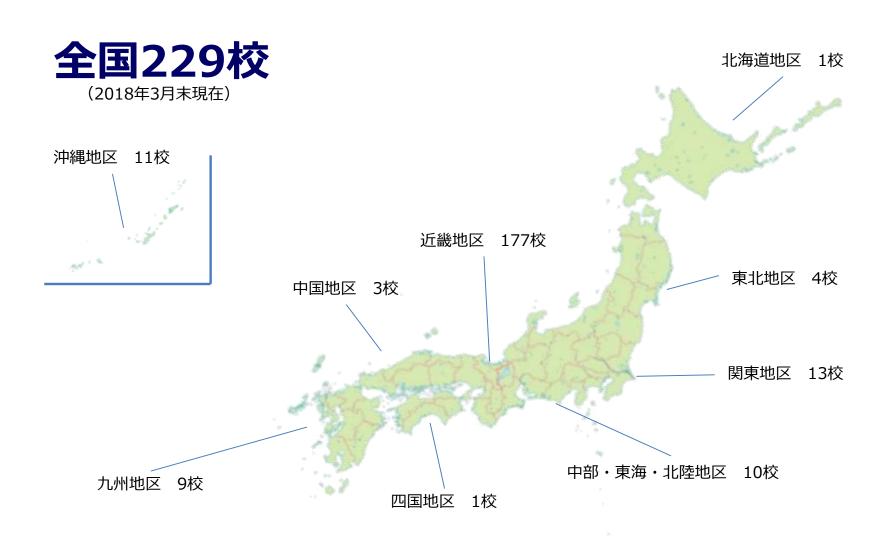


- (注) ・上記数値は正規在籍者のみを掲載しており、講習会等の行事参加者は除いております。
 - ・学習塾事業には、京大ゼミナール久保塾㈱の生徒数を含んでおります。
 - ・高校・キャリア支援事業には、日本語教育等の生徒数(㈱エヌ・アイ・エス、㈱Genki Global)を含んでおります。
 - ・その他は、幼児英語・英語学童保育の生徒数を記載しております。



校舎展開

積極出店とニーズに応じた移転・増床を行うことにより、競合力の強化とドメインの拡大を図っております。





トピックス:過去最大規模の新規出店

M&Aを含め、事業領域の拡大と地域ドミナント戦略を進めた結果、新規19校(うち7校は学習塾事業の子会社化、 2 校は日本語教育サービスの子会社化)を出店しております。今後も一層積極的に、展開してまいります。

学習塾事業

学習塾

ファロス 南森町駅前教室 MedSUR 医療専門予備校【完全個別】

ファロス JR吹田駅前教室 大学受験合格指導会 富田林西口校

ファロス 松屋町駅前教室 ガゼット 香椎教室

ファロス 玉出駅前教室

京大ゼミナール久保塾 御影教室 京大ゼミナール久保塾 本山教室

京大ゼミナール久保塾 夙川教室 京大ゼミナール久保塾の六甲教室

京大ゼミナール久保塾 岡本教室 京大ゼミナール久保塾 曽根教室

京大ゼミナール久保塾 緑丘南教室

プログラミングスクール

スタープログラミングスクールスタープログラミングスクール ライフ香里園会場

イオン北千里会場

高校・キャリア支援事業

通信制高校

第一学院高等学院 梅田キャンパス

日本語教育サービス

Genki Global 福岡校

Genki Global 東京校



事業展開

当社グループは、総合教育サービス企業として、学齢や指導形態等、多様な顧客ニーズに対応するブランド形成を図っております。海外からの留学生を対象とした日本語教育サービスの提供やランゲージサービス事業等、事業領域を積極的にひろげております。

セグメント	会社名/事業	 ブランド名			対象		
	女性石/ 李未	J J J Pa	幼児	小学生	中学生	高校生	社会人等
		~ 《第一ゼミナール		4			
		マイファロス 個別 頻繁					
	㈱ウィザス	デーゼミパシード PASSEED				ŕ	
	,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,	マイスクール Z		4			
学習塾事業		・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・					
		MedSUR (メッドシュール)					
	㈱学習受験社	(ガゼット)					
	(株)佑学社			(
	(株)フォレスト	国語学習会		$\qquad \longleftarrow \qquad$			
	京大ゼミナール久保塾(株)	久保塾					
	㈱ウィザス	~《第一学院高等学校					
高校・キャリア支援 事業		→ 第一学院専門カレッジ					
	㈱エヌ・アイ・エス ㈱Genki Global	THE OCCUPATION OF THE OCCUPATI				日本語教育サービス	
その他	幼児教育、ICT教育・能力開発、広告、企業内研修ポータルサイト、ランケーシャサーと、ス等	フルートルンインス	M SRJ. MAD ミュニケーシ		Growth EVIC GL⊕B		社ブリーズ 〈 K O Communication



学習塾事業:目標は志望校合格!目的は社会で活躍できる人づくり!!

進学塾として、「成績向上と志望校合格」に全力を注ぐのは当然のこと。第一ゼミナールがめざすのは、それにとどまらない、生徒一人ひとりの未来を見据えた指導です。受験勉強を単なる詰め込みで終わらせず、将来に活きる「自ら意欲的に考え学ぶ力」を育む機会と位置づけ、社会で活躍できる人づくりを推進します。

第一ゼミナールの柱

社会で活躍できる人に育ってほしい!

希望進路実現
成績向上
環境変化を睨んだ
プログラミング・スクールの展開
4技能習得型の英語学習
(2023 パロミ (002) ドロミ (1023 (





2018年3月期 実績

売上高 8,264百万円

営業利益 1,033百万円



2019年3月期(通期計画)

売上高 8,623百万円

営業利益 1,015百万円

(注1) 共通費用配賦前の営業利益

学びの意欲



学ぶ力

※プラスサイクル学習法とは、当社40年間の指導経験に、最新の脳科学の研究成果を活かした第一ゼミナール独自の教育プログラムです。



トピックス:京大ゼミナール久保塾株式会社グループイン(子会社化)

京大ゼミナール久保塾株式会社は、昭和59年の創業以来一貫して小学生・中学生を対象に高いレベルでの学習指導や受験指導を行い、長年に亘って、難関といわれる公立高等学校や私立中・高等学校の合格に導く指導力と高い合格率で、阪神間のエリアを中心に確かな信頼を獲得してまいりました。

現在は7教室を有しており、各教室において専任の社員一人ひとりが、きめ細かい指導を実現するクラス担任制で指導をしております。授業においては、一方的な講義型ではなく「生徒との会話」を重視した対話型で、生徒一人ひとりの思考力、問題解決力を伸ばすことをテーマとして取り組んでおります。

同社が当社グループに加わることで、「学習塾事業」におけるドミナントエリアの拡大を一層図ってまいります。

※業績につきましては、2018年3月期は5カ月の寄与で、2019年3月期から本格的に寄与します。







高校・キャリア支援事業:独自のICT教育 日本語教育サービスも展開

高校事業

~《第一学院高等学校

構造改革特区の認定を受けた株式会社立の広域通信制高校で、東日本に「高萩本校」、西日本に「養父本校」の2校を設置しております。独自のICT教育を推進しており、全生徒を対象にタブレットを使用し、映像・音声による授業配信とともに、レポート作成・提出・進捗管理を一体的に行っております。

設置コース

- ■通学型 標準コース、特別進学コース、総合コース、特化コース、芸能コース、 スポーツコース、美容コース、ペットコース、本校通学コース等
- ■通信型 Mobile HighSchool (通信コース) 、高認取得通信コース

高萩本校(茨城県)



養父本校(兵庫県)

2018年3月期 実績

売上高 5,119百万円

営業利益 870百万円



キャリア支援事業

→ 《第一学院専門カレッジ

社会人を対象に週1~2日の通学で保育・介護・ビジネスの資格取得に向けた授業を実施しております。 実技授業により、現場で活用できる知識を身につけることが可能です。

設置コース:介護福祉士実務者研修、キャリアデザインコース

2019年3月期(通期計画)

売上高 5,175百万円

営業利益 784百万円

日本語教育サービス事業



主にアジア圏からの留学生を対象にした日本語教育サービスを提供しております。 国籍・性別・年齢を超えてコミュニケーション能力を上げ、世界的な視野で考え 行動できる人材を育成し、地域社会・国際社会に貢献してまいります。

(注1) 共通費用配賦前の営業利益



日本語習得を希望するヨーロッパの学生、社会人を対象に、日本語を学ぼうとする一人ひとりの学習者に 寄り添いながら、日本語の特質や価値観・習慣・日本文化を伝え、地域交流や様々な体験イベント を通じて、諸外国からの日本理解に貢献してまいります。



高校・キャリア支援事業:第一学院高等学校の特色ある専門コース

通信制高校としての特色を活かして、生徒の興味・関心に応じた魅力あるコースを展開し、多様なスペシャリスト育成に 貢献してまいります。

特化コース

デジタルハリウッド大学/デジタルハリウッドと提携。プロの講師陣から実践的に学びます。

ICTスキルやプログラミングなど、これからの時代で一層必要となる力を、プロの講師陣から実践的に学びます。



芸能コース

渡辺プロダクショングループの 『渡辺高等学院』と提携。

プロ講師から芸能デビューに直結した専門レッスンを受けることができます。



スポーツコース (サッカー部)

学習時間とトレーニング時間 をフレキシブルに確保し、文 武両道のアスリートを育成し ます。



美容コース

美容専門学校との提携。美容のプロになるための専門知識 (エステやネイル・メイクなど) やプロの技術を実践的に身につけます。



ペットコース

ペットに関する分野で活躍するために、ペット業界のビジネスからペットの美容・健康に関することまで、幅広い専門知識を身につけます。





トピックス:地域に根差した学びの深化

地域社会に密着した体験型実学教育

第一学院高等学校では、地域全体で生徒を育む取組みとして体験型実学教育を推進しております。地域に根ざした授業を多様に取り入れたキャリア教育プログラム「コミュニティ共育」を展開し、魅力ある教育サービスの提供を通じて競合他社との差別化を図っております。

ICTを取り入れ、社会と繋がる

ICT教育を全体に導入して3年。ライブ配信とアクティヴラーニングを 組み合わせた「社会とつながる講座」においては、単に絵本づくりをす るだけでなく、それを外国大使館に届けてチャリティ活動にするなど、 生徒の自主的な活動をうみだしています。





アントレプレナーシップ教育への挑戦

更に、新たなプログラムとして、アントレプレナーシップ(起業家精神)教育へのトライアルも始めています。

地方の地域特産品を高校生の感性・知恵でブランディングして、実際 に販売し、その収益を途上国の青少年への寄付をしました。







その他

ICT教育・能力開発事業

- 能力開発「右脳速読講座」を全国教育機関に提供するとともに、 企業や社会人向けコンテンツも制作・販売しております。
- ICT機器やアプリ、ネットワーク構築等のソリューションサービスをワンストップで提供しております。



2018年3	月期 実績
売上高	2,857百万円
営業利益	233百万円



企業内研修ポータルサイト事業

- 法人向けe-ラーニングサービスを展開し、社員育成・能力開発教材コンテンツを提供しております。
- 映像を活用し、学習スタイルや学習方法に応じた最適な教育の開発と学習環境のプロデュース、ナレッジ継承などによる人材育成及び人材開発をサポートします。



2019年3月期(通期計画)

売上高 2,888百万円

営業利益 255百万円

(注1) 共通費用配賦前の営業利益

ランゲージサービス事業

- 世界90言語に対応できるスペシャリストを抱え、在京テレビ局を中心に同時通訳や映像翻訳等を行っております。
- 通訳・翻訳、秘書、受付、一般事務だけでなく、展示会・周年事業・式典・研修会などの各種イベントに必要な運営・進行スタッフを始めとして専門講師等の派遣を行っております。





その他 ICT教育・能力開発事業

ICT教育・能力開発では、速読を当社独自で応用・研究し、小学生から社会人までの幅広い年齢層を対象に、速読力を総合的に鍛える『速読速解システム』等を制作・販売するとともに、ICTを活用したオンライン英語コースを販売しております。さらにICT教育ソリューション・サービス事業として学習塾・学校の講座運営にあわせてベストなICT教育環境の導入から環境支援、運用支援をワンストップサービスで提供しております。

速読速解システム

公SRJ.

脳科学に基づき開発されたトレーニングを行い、長文を早く正確に読み解き記憶する能力を最大限に引き出し、記憶力や理解力、入試での合格力を高めます。学習塾や公私立学校等2,000校以上の教室で導入され、受講者は累計22万人を突破しております。この速読メソッドを活用し、受験英語に必須の長文読解に特化した「速読英語」(1,000校以上で導入)と社会人を対象とした資格取得に特化した「ビジネス資格90」があり、幅広い年齢層に対応しております。



ICT教育ソリューション・サービス

\\-Growth



教育企業グループの経験と実績をもとに、現場の指導者の視点から様々な教育コンテンツを紹介し、それらを円滑に運用可能な端末やコンテンツに導入し、ICT授業に必要なインフラの構築、導入後の端末管理やネット環境などを一括でサポートするサービスです。



その他 企業内研修ポータルサイト事業

法人向けe-ラーニングサービスの提供





三井住友銀行をはじめとするメガバンクや国内自動車メーカー等の大手製造業、近鉄エクスプレス、アサヒビール等の 大企業における社員研修や営業研修等の法人向けオンライン教育サービスを提供しております。映像などのリッチメ ディアを活用した教材の開発から、学習環境のプロデュース、ナレッジ継承による人材育成・開発を行っております。

主な製品

■eラーニング教材

- ・内定者/新入社員研修・教育
- ・人材育成(グローバル人材、管理職、若手中堅社員向け)
- ・営業研修
- ・会計/財務
- MBA
- ・語学(TOEIC/中国語)
- ・PC/ITスキル
- ・CSR/コンプライアンス



■ 外国人スタッフ向け研修教育(多言語)

- ・英語
- ・中国語
- ベトナム語





その他 幼児教育

世界を舞台に活躍できる人づくりを目指して、本格的な英語教育に力を入れています。学校英語の枠組みとは異なった本物のコミュニケーション能力を育む教育スタイルを実践しております。英語教育の早期化及び学童保育の必要性 といった社会のトレンドにいち早く対応いたします。

幼児期からの英会話能力養成



英語で保育、英語で授業をモットーに、経験豊かな外国人との生活面を含めたふれ あいを通じて、英会話能力を育成いたします。国際感覚を養成する英語環境の保育 施設を大阪府および兵庫県に展開しております。



英語指導を行う学童保育施設の展開



学童保育に加え、ますます進む国際化、英語必須時代に向けて、国際社会で通用するコミュニケーション力を養成するカリキュラムを展開し、英語の4技能(聴く・話す・読む・書く)を本格的に指導します。さらに、映像・ICT教材を活用し、児童の学習意欲を引き出すとともに、ITリテラシー*の向上もはかります。大阪府に2校展開しております。



*1: パソコン・インターネットに関する利用能力



トピックス:有料職業紹介事業を開始

グローバル化対応として、通訳・翻訳・スペシャリスト派遣等のランゲージサービスやインバウンド型日本語教育 サービスに続き、フィリピン等ASEAN諸国の送り出し機関・大学と連携し、現地で日本語教育を施した上で、日本 企業に人財を紹介する有料職業紹介事業も開始いたしました。

アジアの人々が共に支えあう必要性が高まるこれからの時代に、ウィザス独自のグローバル教育を通じて、アジアの人々の「学ぶ」「働く」「繋ぐ」に貢献します。

日本企業向けフィリピン人材の紹介

有料職業紹介事業 認可番号:27-ユ-302270

ウィザスが40年以上培ってきた教育ノウハウを生かして、 信頼のおけるフィリピン現地の送出し機関や大学と連携し、 日本語教育や日本文化、ビジネスマナー教育を施した上で、 ホテル人材や英語講師など日本の企業様のご要望に沿った フィリピン人材を紹介する仕組みをご用意しています。







株主還元

当社は株主の皆様に対する利益還元を最重要課題のひとつと考えております。利益配分の基本方針としましては、将来における企業成長と経営環境の変化に対応するための投資や強固な財務体質構築に資する内部留保金を確保しつつ、継続的な配当による株主の皆さまへの利益還元を積極的に行い、安定配当に主眼をおいた考え方を取っております。

期	年度	1株当たり配当金 (円)	純資産配当率(%)	利回り ^(注1) (%)	株価(期末終値) (円)
40期	2016.3	16.00 (記念配2.5円含)	3.6	5.08	315
41期	2017.3	16.00	3.5	4.22	379
42期	2018.3	16.00	3.6	3.74	427
43期予想 ^(注2)	2019.3	16.00	_	<u>-</u>	_

単元株数は100株となっております。

(注1) 利回りは3月末日時点の株価で算出しております。

(注2) 第43期につきましては、普通配当として中間配当6円、期末配当10円の予想となっております。



環境保全活動、CSR活動等の実施

環境保全活動

第一ゼミエコ★プロジェクト

当社では、"「世界の子ども」と「地球の未来」を創る"をテーマとする「ペットボトルキャップ回収」に取組んでおり、キャップの売却益が「世界の子どもにワクチンを日本委員会」へワクチン代として全額寄付されます。

キャップ回収:5,139,489個

ワクチン:6,424人分

CO₂削減:40,473Kg

2018年4月3日



- ■キャップ800個
- →ポリオワクチン1人分
- ■キャップ400個
- →3.15kgのCO₂削減

校舎照明の切り替え

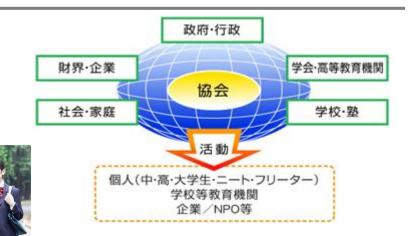
当社では、節電と環境保護のために全校舎でのLED照明切り替え活動を行っております。 LEDは地球環境に貢献でき、電力使用量及びコストの大幅削減になる照明です。



社会貢献活動

キャリア教育事業を通じた活動

青少年と行政・企業・教育機関等とのキャリアネットワーク 形成を推進する「一般社団法人 共生と共育ネットワーク」 の受託業務において、収益事業としてではなく社会貢献活動 の一環と位置付け、全国の保護者・団体等への講演・相談会 を行うと同時に、カウンセラーの養成・研修を推進しており ます。





東証JASDAQ: 9696

お問合せ先 株式会社ウィザス 統括支援本部 経営企画チーム

[TEL] **06-6264-4205**

[Mail] webmaster@with-us.co.jp

本資料に記載されている業績見通し等の将来に関する記述は、当社が現在入手している情報及び合理的であると判断する一定の前提に基づいており、当社としてその実現を約束する趣旨のものではありません。 実際の業績等は様々な要因により大きく異なる可能性があります。